



PROGRAMME DE FORMATION

CREER OU REPENDRE UNE ENTREPRISE APPAREIL DE LEVAGE

Le stagiaire aura des compétences liées à l'exercice de la fonction de chef d'entreprise, concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité.

- **Création ou reprise d'entreprise (21h)**
- **Création ou reprise d'entreprise + partie commerciale (35h)**
- **Création ou reprise d'entreprise + partie commerciale + obligation du chef d'entreprise concernant la spécificité société appareils de levage (42H)**
- **Création ou reprise d'entreprise + partie commerciale + obligation du chef d'entreprise concernant la spécificité société appareils de levage + risque juridique (49h)**

INFORMATIONS PRATIQUES

DURÉE : de 21h à 49h

De 999 e à 3778 euros

PROFILS DES STAGIAIRES :

Formateurs, Caristes, Logisticiens,
Conducteurs de travaux,
Mécanicien

PRÉREQUIS :

Avoir 18 ans, Parler et
comprendre la langue française,
Savoir écrire.

Pour le CPF

- Ne pas être dirigeant
- Devoir créer ou reprendre une entreprise d'appareils de levage

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- ✓ Créer ou reprendre une entreprise
- ✓ Maîtriser la partie commerciale et les tarifs appliqués dans le métier.
- ✓ Les obligations du chef d'entreprise
- ✓ Les risques juridiques liés à cette activité.

CONTENU DE LA FORMATION

Création ou reprise d'entreprise (21h)

- Chapitre 1 : L'approche du marché
- Chapitre 2 : Quelle forme juridique pour mon entreprise
- Chapitre 3 : Construire son projet
- Chapitre 4 : La stratégie commerciale et marketing
- Chapitre 5 : Les notions de bases pour la gestion d'entreprise
- Chapitre 6 : Faire un audit de l'entreprise
- Chapitre 7 : Préparation au rachat
- Chapitre 8 : Conclure le rachat

CONTENU DE LA FORMATION

Création ou reprise d'entreprise, partie commerciale (14H)

- Chapitre 9 : L'argumentaire commerciale pour une société d'appareils de levage
- Chapitre 10 : La réponse à objection et les tarifs pratiqués dans le métier
- Chapitre 11 : Le démarchage commerciale pour une société d'appareils de levage
- Chapitre 12 : Le SONCAS

CONTENU DE LA FORMATION

Création ou reprise d'entreprise, partie commerciale et les obligations du chef d'entreprise d'une société d'appareils de levage (7h)

- Chapitre 13 : Explication des arrêtés du 1^{er} mars 2004 et 5 mars 1993 concernant les appareils de levage et les agréments, obligations à avoir pour pouvoir gérer une société d'appareils de levage

CONTENU DE LA FORMATION

Création ou reprise d'entreprise, partie commerciale et les obligations du chef d'entreprise d'une société d'appareils de levage et risques juridiques (7h)

- Chapitre 14 : Introduction aux Risques Juridiques
- Chapitre 15 : Responsabilités Légales du Chef d'Entreprise
- Chapitre 16 : Prévention des Risques Juridiques
- Chapitre 17 : Cas Pratiques et Études de Cas
- Chapitre 18 : Bonnes Pratiques et Conclusion

ORGANISATION DE LA FORMATION

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE :

Fort de leur expérience en vérification, nos formateurs ont également suivi une formation adéquate afin de transmettre leurs connaissances.

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES :

- Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation (En présentiel)
- Documents supports de formation projetés
- Etude de cas concret
- Test théorique
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation

DISPOSITIF DE SUIVI DE L'EXÉCUTION DE L'ÉVALUATION DES RÉSULTATS DE LA FORMATION :

- Feuilles de présence
- Formulaires d'évaluation de la formation
- QCM
- Certificat de réalisation de l'action de formation

MODALITÉ D'ÉVALUATION DE LA FORMATION :

Validation des tests théorique en obtenant la moyenne au minimum par un QCM

DÉLAI D'ACCÈS À LA FORMATION :

De 48 H à 2 mois en fonction du financement demandé.

Nous étudions l'adaptation des moyens de la prestation pour les personnes en situation de handicap.

Bilan pédagogique et financier ou statistiques détaillés disponible sur simple demande par mail

CONTACTS

INFORMATIONS ET INSCRIPTIONS :



www.afacontrole.com
paca@afacontrole.com



04 11 89 61 53